

# Заполярный Вестник

www.norilsk-zv.ru



Точный глаз  
и верная рука

стр. 2



Что горожане думают  
о норильских водителях

стр. 3



Скорая  
медицинская Тоня

стр. 3



О горняках  
в 3D-формате

стр. 4



ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

## Философия производителя держит рынок



Собственная система сбыта дает мощное конкурентное преимущество металлургической компании. Кризис показал: активное позиционирование на рынках потребления собственной продукции и развитие прямых отношений с покупателями, позволяет успешно проходить сложные периоды. Яркий пример – сбытовая система ГКМ “Норильский никель”. Проанализировав кризисный 2009 год, многие эксперты отметили, что “Норильский никель” стал единственной крупной российской металлургической компанией, которая, не снижая объемов производства, реализовала свою продукцию на 100%. Подробно об этом в интервью РБК рассказал заместитель генерального директора “Норильского никеля” по сбыту Виктор СПРОГИС. В беседе принял участие директор-аналитик по ресурсным компаниям “Дойче Банка” Эрик Данемар.

– Это был сложный и в то же время интересный, очень важный для нас период, – говорит Виктор Спрогис, – когда нашей системе сбыта было задано достаточно много вопросов: насколько она эффективна, насколько готова работать в сложившихся кризисных условиях конца 2008-го – 2009 года? Ответы на эти вопросы были положительными: мы прошли стресс-тест.

– Что показал 2010 год по сравнению с 2009-м?

Виктор Спрогис: 2010-й был, безусловно, лучше с точки зрения фундаментальных параметров рынка. Баланс улучшился, но участники рынка продолжали быть ра-

зумно осторожными. В целом они не были готовы фиксировать свои обязательства по приобретению нашей продукции на какой-то более длительный период, чем, допустим, горизонт в несколько месяцев. Это до определенной степени уменьшало стабильность рынка. Всегда приходилось ориентироваться на понимание нами текущего момента, того, что происходит у покупателей, как увеличивается или уменьшается фактическое потребление. Тем не менее в 2010 году мы также реализовали 100% произведенной продукции.

Продолжение на 2-й странице ▶

ЛЫЖНЯ “НОРИЛЬСКОГО НИКЕЛЯ”

## Праздник начинался в пятницу

В пятницу на “Оль-Гуле” прошли индивидуальные лыжные гонки – предвестники финальной части спортивного праздника “Лыжня “Норильского никеля”. Сильнейших в индивидуальных гонках выявляли спортсмены предприятий группы “Норильский никель”, а также представители Норильска и Таймыра.

Денис КОЖЕВНИКОВ

Энергетики НТЭК выставили на эту часть лыжного марафона здоровую команду из 11 человек, среди которых была лишь одна девушка – Екатерина Цинцадзе. Первыми стартовать на дистанции три километра должны были девушки, поэтому именно Екатерине выпала честь быть “забойщицей” команды энергетиков.



На гонку вышли сильнейшие

Непосредственно перед стартом груз ответственности с Катей разделила инструктор по спорту НТЭК Оксана Попкова. В целом девушки-энергетики выступили достойно, уступив лишь признанным гошникам Норильска.

Через сорок минут после женского забега стартовали мужчины. Здесь также была упорная борьба, которой не могла помешать совсем не лыжная погода. После забе-

га участники признавались, что испытывали некоторые неудобства и на некоторых участках трассы пришлось потрудиться. Но в целом снежный покров они оценили как удовлетворительный...

Подробности субботних и воскресных стартов “Лыжня “Норильского никеля” читайте в “ЗВ” во вторник



Екатерина Цинцадзе уходит на трассу



Если праздник – должно быть весело

### Прямая линия

В пятницу, 29 апреля, в редакции “Заполярного вестника” с 17.00 до 18.00 пройдет прямая линия с Ольгой Викторовной Донченко, начальником отдела управления Федеральной миграционной службы по Красноярскому краю в г. Норильске.

Свои вопросы на тему оформления российского и заграничного паспортов, регистрации, миграционной политики, получения разрешений на временное проживание, российского гражданства и т. д. вы можете заранее задать по телефонам 46-72-78 и 42-41-29.



ПАВОДОК-2011

## Обезопасили

Заполярный филиал и Заполярный транспортный филиал ведут активную подготовку к паводковому периоду в Дудинском морском порту.

Создан специальный штаб, разработаны мероприятия по транспортировке находящихся в морском порту грузов. Подготовка к паводковому сезону началась 1 апреля, за это время с подтопленных территорий порта на склады Заполярного филиала вывезено более 17 тысяч тонн материально-технических ресурсов. Грузы вывозятся с помощью Норильской железной дороги, сообщает пресс-служба компании.

К 15 мая из порта и прилегающих территорий предстоит вывезти более 60 тысяч тонн оборудования, стройматериалов, горюче-смазочных материалов. Это необходимо сделать для обеспечения бесперебойной работы Заполярного филиала “Норникеля” в межнавигационный период, который обычно длится не менее месяца.



ТРК “Северный город”

ЧП

## По водной глади Кайеркана

При въезде в Кайеркан ведется активная работа по восстановлению дороги, поврежденной сильным потоком воды. Точные причины случившегося устанавливают специалисты, а городские власти уже намечают план дальнейших действий.

Юлия КОСТИКОВА

Заместитель главы Норильска по району Кайеркан Геннадий Енчик рассказал “ЗВ” о причинах случившегося. Их сразу несколько.

– В первую очередь, это неисправный коллектор водотода, который располагается как раз в этой зоне. На 2011 год был запланирован ремонт коллектора, но природа нас опередила. На откосе возле трассы, где находятся водопроводные и газопроводные трубы, всю зиму собирался снег. Эта “шапка” подтаяла и сдвинулась к коллектору – вот еще одна причина. Кроме этого, 9 апреля в городе выпала месячная норма осадков, а с 11-го в Норильске держится положительная температура воздуха. Снег тает и затапливает окрестности.

### Будет объезд

В настоящее время на месте ЧП ведутся круглосуточные работы. В пятницу на момент подписания номера у специалистов возникла сложность. Коллектор оказался забит и не пропускает воду. Поэтому первоочередная задача – найти причину и ее устранить.

– Если это лед, мы сможем растопить его горячей водой, – рассуждает Геннадий Енчик. – Менять коллектор придется в любом случае, но прежде необходимо провести серьезную подготовительную работу.

Проблему усугубляет тот факт, что затопленный участок находится на самом узком месте автодороги. А учитывая, что трасса Норильск – Алыкель жизненно необходима для города, работа предстоит нешуточная.

На примере ремонта моста через реку Далдыкан глава района рассказал, как именно будет выстроена система восстановления трассы.

– Нужно подготовить объездную дорогу, укрепить участок и только после этого приступать к ремонту.

ПОДРОБНОСТИ

## Отчего так в Норильске березы блестят?



Неожиданная встреча порадовала артиста

Во время своего двухдневного пребывания в Норильске народный артист России Сергей БЕЗРУКОВ дал два концерта в Заполярном театре драмы. На одном из них артист познакомился с директором Норильского педагогического колледжа Геннадием Фадеевым, после чего студенты НПК получили возможность увидеть актера в учебном заведении.

Юлия КОСТИКОВА

Ожидая Безрукова, студенты изучили биографию актера, его роли и просмотрели фрагменты из кинофильмов. На сцену НПК Сергей поднимался под бурные овации.

– Мне сказали, что Норильский педагогический колледж – одно из немногих учебных заведений, в котором большое внимание уделяется культуре. Поэтому перед выступлением в

театре решил заехать к вам в гости пообщаться, – обратился актер к зрителям. – Это не творческий вечер, а просто дружеская беседа. Пока мы не пойдем, что культуре нужно уделять особое внимание, страна не будет развиваться. Как только этот вопрос поднимут на должный уровень, уверен, что все будет очень хорошо.

Продолжение на 4-й странице ▶

Курс акций  
ОАО “ГМК “Норильский никель” – 7709 рублей.  
ОАО “Полюс Золото” – 1769,9 рубля.

ЕСТЬ НОВОСТИ?

Звоните! 46-59-00  
Пишите! vesti@nrd.ru

# События Мнения

■ ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

## Философия производителя держит рынок

◀ Начало на 1-й странице

– “Норильский никель” является исключением либо характерным представителем российского металлургического рынка? Все ли металлурги так успешны?

**Эрик Данемар:** Нет, точно не все металлурги так успешно реализовали свою продукцию. Положение “Норникеля” и в России, и на мировом рынке достаточно уникально. Опыт кризисного года показал, что они на самом деле могли продавать все произведенное, причем на удовлетворительных ценовых уровнях. Надо учитывать также, что “Норникель” – крупный игрок на мировом рынке и, конечно, влияет на цены. И тут можно по-разному оценивать, какая стратегия лучше. Но “Норникель” был достаточно прозрачным и успешно следовал своей политике – продавать 100% произведенной продукции.

– А за счет чего? За счет успешно построенной сбытовой системы или за счет удачной корректуры на рынке?

**Данемар:** В 2009 году, конечно, за счет выстроенной сбытовой системы. Тогда спрос сильно упал, и это тоже показывает, мне кажется, важность диверсификации продаж, которая есть среди прочего у “Норникеля”. Спрос сильно упал на европейских и американских рынках и в то же время вырос в Китае. И способность увеличить там продажи, которую продемонстрировал “Норникель”, говорит опять же не только о важности диверсифицировать продажи, но и о способности в принципе продавать на этих рынках.

– Возникает закономерный вопрос: насколько важна гибкость? Нужны долгосрочные контракты или возможность провать гибкость по цене, диверсифицировать по поставкам, по регионам? На ходу перестроиться на другой регион, где возник новый рынок спроса, это возможно или нет?

**Спрогис:** В принципе, возможно, но я не уверен, что такая задача – “быстро перестроиться” – стоит. Гибкость должна быть разумной. Основные принципы у нас достаточно стабильны, и они не меняются. Мы хотим, чтобы наша географическая диверсификация была пропорциональна потреблению в этих регионах. Это первое. Второе: необходимо учитывать экономические показатели и реализацию. Рост потребления в каком-то регионе не означает, что мы бросаем все нарботки в тех регионах, где стабильно показывали хорошие результаты, и переориентируемся. Гибкость, повторюсь, должна быть разумной, а не какой-то модой. И если сейчас наиболее динамично развивается азиатский рынок, то это не означает, что теперь все усилия нужно направить только туда.

– Если взять пример из некоторых сырьевых отраслей, в частности из поставок топлива, то в тот же Китай они продают с убытком, пытаются, видимо, застолбить рынок?

**Спрогис:** Именно такой подход является до определенной степени опасным и несправедливым. Европа, даже уменьшая потребление, остается крупным рынком. И если вы позиционированы на нем лучше других поставщиков, то вряд ли стоит отдавать эти, уже

созданные, позиции и пытаться построить что-то с нуля. Поэтому Европа на сегодняшний день хороший и главный для нас рынок.

– А нельзя ли и Европу не потерять, и Китай?..

**Спрогис:** Вот в этом направлении мы и работаем. Простой пример. “Норильский никель” производит 20% мирового никеля и занимает примерно 30% импорта никеля в Китай. С тем принципом, о котором я говорил, мы должны ставить перед собой задачу 20-процентного импорта первичного никеля в Китай. С учетом динамики развития мы сделали корректировку – и наша доля составляет 30%. То есть определенную корректировку, безусловно, надо делать на динамику рынка. Но делать разумно, консервативно, не в ущерб имеющимся позициям и партнерам, с которыми отношения уже сложились и являются достаточно стабильными.

**Данемар:** Важно поддерживать уже сложившиеся крупные клиентские потребительские отношения и быть для таких клиентов надежным поставщиком. “Норникель” именно так старается работать. В то же время, когда поднимается спрос, необходимо его ловить, не снимая при этом фокус с главного рынка сбыта.

– Некоторые аналитики заявляют, что “Норильский никель” недополучает сотни миллионов долларов из-за неиспользования доминирующего положения на рынке. Расшифруйте, пожалуйста, что это значит?

**Данемар:** Думаю, речь идет о том, что, когда у компании есть 20% мирового рынка по никелю и 40% мирового рынка по палладию, это весьма доминирующая позиция, которой можно пользоваться и даже злоупотреблять.

– Для манипуляции ценой?

**Данемар:** Манипулировать или держать металл у себя, когда наблюдается сильный спрос. Но, я думаю, для компании все-таки важно быть прозрачными и поддерживать долгосрочные отношения и с отдельными клиентами, и с рынком в целом. А злоупотребление своей позицией будет негативно влиять на долгосрочный спрос, который является полезной политикой для компании и для экономики вообще. Есть балансы, которые надо учитывать, и тем более важно быть прозрачным.

**Спрогис:** Нас, как производителя, в принципе, не интересуют текущие цены. Нас интересуют средние цены за какой-то достаточно длительный период. В идеале – за период жизни наших производственных мощностей. Если же говорить о влиянии на мировые цены, то его возможно оказать, к примеру, ограничением предложения, то есть речь идет об искусственном изменении соотношения между новыми и фундаментальными параметрами рынка. Возможно такое? Да, возможно. Но есть абсолютно простая логика в оценке такого рода действий. Если вы нарушаете это естественное соотношение, то увеличиваете волатильность и создаете некую угрозу для потребителей. То есть искусственно созданный дефицит негативно влияет на потенциальное потребление и на средние цены. Это первое.

И второе. Когда вы ограничиваете поставки на рынок и, например, аккумулируете какие-то запасы, надо ответить на очень простой

вопрос. Хорошо, вы воздействовали, как вам кажется, положительно на текущую цену. А когда этот металл обратно поступит на рынок? Наверное, можно предположить, что негативное воздействие как минимум будет равно позитивному воздействию, да? То есть в итоге на каком-то достаточно длительном промежутке времени вы получите как минимум нулевой, а с учетом негативного влияния на потребление, скорее всего, отрицательный результат. Поэтому есть философия трейдера, есть философия компании, которая заботится прежде всего о текущей прибыли, о прибыли некоего финансового периода, за который она отчитывается. Есть философия производителя, которая заключается в том, что мы должны отвечать за состояние рынка за достаточно длительный промежуток времени и получать, безусловно, максимальные с него доходы и прибыль, но не сегодня, а завтра, послезавтра и через пять лет.

– Еще один ключевой вопрос, о котором ломают копья аналитики и участники рынка, – это собственная сбытовая сеть с одной стороны и продажи через сторонних трейдеров с другой. Какой из вариантов является наиболее оптимальным?

**Данемар:** Больше преимуществ дает наличие своей сбытовой сети, чтобы быть ближе к потребителям. Это помогает компаниям понять, какие на рынке формируются тренды, какие продукты и как продаются, и способствует лучшему планированию производства. Взять, к примеру, палладий, который составляет 15% спроса и до сих пор главным образом используется только в катализаторах для машин. Но нужно знать, какие есть тренды в этой области спроса, чтобы учитывать свою собственную деятельность. А если работать не через свою сеть, понимание рынка исчезает, что в дальнейшем усложняет процессы организации производства и общей деятельности компании.

– Сколько российских компаний в этом секторе, на ваш взгляд, работают в основном через свою сбытовую сеть?

**Данемар:** Думаю, большинство работает все-таки через собственные сети. И остальные, как показывает тренд, также идут к увеличению именно собственной сбытовой сети, к примеру “Мечел” и “Евраз”. Я скептически отношусь к тому, если это выходит за рамки собственного производства, когда производитель металла начинает торговать продуктами других производителей. Тогда компания превращается больше в трейдера. Но на продажу собственной продукции смотрю очень положительно.

**Спрогис:** К этому можно добавить несколько очень простых соображений. Если на этапе реализации создается некая дополнительная стоимость и если у нас есть прямые отношения с конечным потребителем, то понятны два участника процесса и распределение стоимости – либо одному, либо другому. А если участники процесса три, значит, стоимость будет уже делиться на большее количество частей. Дальше. Очень важно ответить на такой вопрос: если эта третья часть появляется, то какую добавленную стоимость она привносит в процесс? О чем можно говорить? К примеру, о некоем дополнительном сервисе – логистичес-



Виктор Спрогис: “Сбытовая система “Норникеля” прошла стресс-тест”

ком или, скажем, финансовом. Ведь что хочет потребитель? Чтобы помимо качественной продукции был качественный сервис. А какой сервис можно предоставить участникам рынка, который вы не можете обеспечить как производитель? Например, розничную реализацию, которой крупные производители не занимаются. Но если мы говорим о крупных участниках рынка, то получается, что такого сервиса, который сам производитель не мог бы им предоставить, просто нет.

Еще одно, тоже очень простое соотношение, для информации. Нам содержание собственной сбытовой сети обходится примерно в 50 долларов на тонну никеля. То есть сегодня при цене 25 тысяч долларов за тонну получается 0,2%. А если посмотреть практику работы любого другого участника рынка, это 2–3%, а для некоторых, особенно выдающихся, это и 5%. Понимаете? Нам наша система обходится как минимум на порядок дешевле, чем обходились бы услуги любого посредника.

■ ПЕРСПЕКТИВЫ

## Освоение провинции

ГМК “Норильский никель” заинтересована в скорейшем освоении перспективных медно-никелевых месторождений в Воронежской области.

Виктор ЦАРЕВ

Перспективные участки Воронежской никеленосной провинции находятся в неравномерном фонде недр. И “Норильский никель” инициирует проведение торгов по этим участкам, говорится в сообщении пресс-службы компании. В настоящее время решается, будут ли проходить в форме конкурса либо аукциона. Компания ожидает проведения торгов до конца текущего года.

В предыдущие годы ГМК за счет собственных средств провела работы, позволившие оценить перспективы медно-никелевого орудения Воронежской никеленосной провинции, определить объекты для лицензирования, первоочередными из которых являются Еланское и Елкинское рудопроизведения, и разработать экологически безопасную технологию обогащения медно-никелевых руд.

В соответствии с программой геологоразведочных работ ОАО “ГМК “Норильский никель” в пределах Воронежской области на период до 2018 года, общий объем инвестиций компании в геологоразведку составит 2,7 млрд рублей, в том числе на Еланском и Елкинском рудопроизведениях – 1,2 млрд рублей. Положительные результаты работ позволят приступить к созданию на базе Еланского и Елкинского месторождений горно-обогатительного предприятия по производству медно-никелевых окатышей с годовой производительностью по руде не менее 2 млн тонн, в перспективе – до 5 млн тонн.

Строительство металлургических производств на территории Воронежской области не планируется. Последующая переработка сульфидного концентрата (медно-никелевых окатышей) до конечной продукции предполагается на действующих металлургических

мощностях группы компаний “Норильский никель” в Мурманской области, где в настоящее время внедряются новые, экологически безопасные технологии выплавки конечной продукции.

– Пока мы не можем раскрыть детальную информацию о планируемом проекте, поскольку ГМК “Норильский никель” не единственный инвестор, проявляющий интерес к торгам по этим лицензионным участкам, – говорит и. о. первого заместителя генерального директора по производственной деятельности Юрий Филиппов. – Но это достаточно крупный проект, затраты на освоение только Еланского и Елкинских месторождений оцениваются в сумму более 50 млрд рублей. Участие “ГМК “Норильский никель” в развитии минерально-сырьевой базы Воронежской области позволит обеспечить стабильность работы компании на долгосрочную перспективу. Это последние крупные месторождения никеля на территории Европы, способные значительно увеличить ресурсную базу и объемы производства компании. Реализация этого проекта также положительно скажется на социально-экономической ситуации в Воронежской области: позволит увеличить налоговые поступления в бюджеты всех уровней, способствует развитию транспортной инфраструктуры, а также создаст около четырех тысяч новых рабочих мест в производственной сфере и около тысячи – в сопряженных отраслях.

■ РЕКОНСТРУКЦИЯ

## Успеть к июлю

Сергей Шмаков положительно оценил ремонт второго корпуса Норильского колледжа искусств.

Реконструкцию второго корпуса начали в 2008 году, суммарный объем финансирования – 76,5 млн рублей. Подрядчиком выступает ООО “Дэ-Строй”. Программа реконструкции расчи-

тана на 2009–2011 годы. Ввод объекта в эксплуатацию по контракту – 30 июня 2011 года.

Ранее были выполнены общестроительные работы, смонтирована охранно-пожарная сигнализация, проведены электромонтажные и сантехнические работы, смонтирована вентиляция и внешние сети электроснабжения на четвертом и пятом этажах здания.

Сегодня исполнение контракта составляет 85 процентов. Выполнены демонтажные работы и перепланировка помещений второго и третьего этажей, огнесажающая обработка деревянных конструкций, напольного покрытия и двух стен, смена бетонного покрытия первого этажа, облицовка стен и потолков и другие работы.

## ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

Экологические показатели за март 2011 года

Информация предоставлена управлением промышленной экологии Заполярного филиала (ЗФ) ОАО “ГМК “Норильский никель” с использованием данных центра радиационно-экологического контроля (ЦРЭК) контрольно-аналитического управления (КАУ) ЗФ ОАО “ГМК “Норильский никель” и Таймырского филиала государственного учреждения “Красноярский центр по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды с региональными функциями” (ГУ “Красноярский ЦГМС-Р”).

### РЕЗУЛЬТАТЫ НАБЛЮДЕНИЙ ЗА КАЧЕСТВОМ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА ЖИЛОЙ ЗОНЫ НОРИЛЬСКА

Наблюдения за качеством атмосферного воздуха проводятся с помощью передвижной экологической лаборатории ЦРЭК КАУ на маршрутных постах в Норильске (пр. Солнечный, 7а, пр. Котульского, 4, пр. Ленинский, 24а).

Загрязняющее вещество	Общее количество наблюдений, раз	Количество наблюдений, в % от общего		
		До 1 ПДК* (чисто)	От 1 до 5 ПДК	Выше 5 ПДК
Диоксид серы	333	91	9	0
Для сравнения – март 2010 г.	370	93	7	0

\*ПДК – предельно допустимая концентрация

В соответствии с утвержденной государственными природоохранными органами программой в периоды неблагоприятных для рассеивания загрязняющих веществ метеорологических условий (НМУ) принимаются меры по снижению выбросов диоксида серы. В зависимости от уровня загрязнения вводится один из трех установленных режимов работы металлургических заводов в периоды НМУ. Мероприятия вводились семь раз на никелевом заводе.

В соответствии с программой, согласованной территориальным отделом Роспотребнадзора, Заполярный филиал дополнительно проводил наблюдения за концентрацией оксидов азота, оксида углерода и сероводорода на границах санитарно-защитных зон: Вальковское шоссе, 1 (хлебозавод), и ул. Нансена, 69 (автовокзал). По результатам наблюдений превышений предель-

но допустимых концентраций по указанным веществам в марте не зафиксировано.

Данные по содержанию взвешенных веществ (пыли) на стационарных наблюдательных постах (пр. Котульского, 1а, пр. Солнечный, 1) по договору с Заполярным филиалом предоставлены ГУ “Красноярский ЦГМС-Р”. По результатам наблюдений в марте 2011 года (всего 156 замеров) превышений предельно допустимых концентраций по пыли не зафиксировано.

Объем сброса сточных вод ЗФ, Заполярного транспортного филиала, “Норильскэнерго” – филиала ОАО “ГМК “Норильский никель” составил в марте 2011 года 2,38 млн м<sup>3</sup>, что не превышает лимита, установленного Енисейским бассейновым водным управлением Федерального агентства водных ресурсов.

■ ПРОФМАСТЕРСТВО

## ПУ-105 заискрилось

Ровный и качественный сварной шов стал главным критерием для победы в конкурсе электросварщиков, который в пятницу прошел в ПУ-105.

Ален БУРНАШЕВ

Зональный конкурс профессионального мастера по квалификации “электросварщик ручной сварки” ежегодно проводится в ПУ-105. В нем участвуют студенты вторых-третьих курсов профессиональных учебных заведений Норильска. Но в этом году, говорит исполняющая обязанности руководителя ПУ-105 Леонида Заботкина, в конкурсе участвовали и студенты Таймырского колледжа, приехавшие из Дудинки.

### Точный глаз и верная рука

За победу боролись восемь конкурсантов. Они выполняли три задания. Сначала необходимо было продемонстрировать подготовку и оказать первую медицинскую по-

мощь человеку, пострадавшему от удара током. В роли пострадавшего выступал манекен-тренажер, это устройство и приводили в чувство конкурсанты. Затем они соревновались на сварочном тренажере и уж потом – на сварочных постах – все без исключения сваривали между собой пластины заданного размера. Как говорит Леонида Заботкина, главным тут было даже не время выполнения задания, а качественный и ровный сварной шов.

В итоге члены жюри, которое возглавлял главный сварщик управления строительства Заполярной строительной компании Николай Турбин, первое место присудили Роману Нередюку, второе – Артему Архипову. Третье место разделили Павел Безмельничин и Александр Закройный. Эти ребята – студенты ПУ-105.

Все участники конкурса получили грамоты, благодарственные письма и ценные подарки от членов жюри.



После сварочного тренажера предстал главный бой за победу

Николай ШИШКО

# Город Компания

## ДЕЛО МОЛОДОЕ

### Золотые с медного

Команда молодых специалистов медного завода стала победителем турнира по боулингу, проведенного в рамках корпоративного движения молодых специалистов "Лидер".

Матвей БЕРЕЗКИН

Турнир прошел в боулинг-клубе "Африка". Как сообщила "ЗВ" ведущий специалист управления внутренних коммуникаций Заполярного филиала Жанна Филатова, за победу боролась 21 команда молодых специалистов, представляющая различные предприятия группы "Норильский никель".

В этом году впервые в турнире участвовали молодые специалисты "Норильскгеологии", Норильского обособленного комплекса и команда "Скалистого". Все ребята активно боролись за победу, и у всех без исключения было отличное настроение, - рассказала Жанна Филатова.

После небольшой разминки участники турнира приступили к борьбе. Каждая команда играла всего одну партию, поэтому права на ошибку ни у кого не было.

Первое место заняла команда медного завода, ей удалось выиграть 687 очков. Вторыми стали молодые специалисты Норильско-Таймырской энергетической компании, достижение которых - 623 очка. Третье место досталось команде рудника "Октябрьский", в чьем активе 599 очков. Команда-победитель получила кубок, другие - дипломы и поощрительные призы.

В личном зачете первое и второе места также достались представителям медного - самые меткие набрали 199 и 179 очков. Третье место за 177 очков досталось члену команды "Норильскпроекта".

## ЗНАЙ НАШИХ!

### Награда за одаренность

Девятикласснику лицея №1 Денису Петрушенко присуждена именная стипендия губернатора Красноярского края.



Настоящее и будущее края

Церемония вручения свидетельств о присуждении краевых именных стипендий одаренным учащимся Красноярского края за 2010 год состоялась в Большом зале правительства Красноярского края 17 апреля.

В числе 35 стипендиатов был отмечен учащийся 9г класса муниципального бюджетного образовательного учреждения "Лицей №1" Норильска Денис Петрушенко. Ему присуждена краевая стипендия имени первого главы Енисейской губернии А.П.Степанова за достижения в области гуманитарных наук.

## ОБЩЕСТВЕННЫЙ ИНТЕРЕС

### Таксисты, не молчите

Отдел статистики продолжает принимать информацию от представителей малого, среднего и микробизнеса.

Лиза КОТИК

На данный момент из 5008 объектов наблюдения о своей деятельности рассказали 63,7% норильских предпринимателей. В среднем в день отчитывается около ста представителей бизнеса. Если пойдет такими темпами, уложиться в срок не удастся. Чтобы исправить ситуацию, в местном отделе статистики по ул. Ленинградской, 7а, специалисты готовы работать и в выходные дни.

Напоминаем, что представить отчет можно в любой удобной форме: письмом по почте, через Интернет или позвонив по номерам 22-69-72, 22-43-54. Последний вариант, пользующийся особой популярностью, идеальная возможность для частных извозчиков исполнить свой долг. Интервью отнимет не более трех минут. На данный момент основной процент "молчунов" - это таксисты.

## НА МАТЕРИК

### Скорая медицинская Тоня

У Антонины Логиновой в трудовой книжке всего одна запись о месте работы - "Норильская станция скорой медицинской помощи". И город, который она будет помнить всегда, тоже один - Норильск. Город, в который она приехала пятнадцатилетней девочкой...



Николай ШИПКО

Антонина Петровна ждет друзей в гости

Юлия КОСТИКОВА

Все значимые перемены в судьбе медсестры станции скорой помощи Антонины Логиновой происходили при участии близкого человека - старшей сестры Зои. И в Норильск пятнадцатилетняя Тоня приехала из Белоруссии по совету уже жившей здесь сестры.

Это был 1963 год, - вспоминает женщина. - Мама посадила меня на поезд на станции Орша и отправила в Москву. В столице я купила билет на поезд до Красноярска, а дальше на теплоходе до Дудинки - и в Норильск. Люди тогда мне попадались очень отзывчивые. При виде несмышленной девочки помогали, заботились. До сих пор помню свои наручные часы "кирпичиком" и как опаздывала на поезд, бежала за вагоном. В купе познакомилась с очень милой семьей. Они тоже ехали в Норильск. Уже по приезде в город оставили детей дома, а меня сами привезли к Зое. До сих пор с благодарностью вспоминаю эту семейную пару.

Из вещей у вчерашней школьницы была только подушка и... банка варенья. Нужно было срочно решать, куда пойти учиться. И снова на помощь пришла сестра. - Посмотри, вот Валя Калашиникова с соседнего этажа учится в медицинском училище. Ходит в белом халате, любит свою профессию, почему бы тебе не попробовать себя в медицине? - передает Антонина Петровна слова Зои. - Я согласилась и с осени приступила к занятиям.

### Нравилось все

Окончив первый курс, Антонина решила устроиться по специальности на станцию скорой медицинской помощи, которая в те годы располагалась на Ленинском проспекте, 7.

Пришла, сказала, что хочу здесь работать хоть кем-нибудь. А когда мне предложили написать заявление - даже не знала, как это сделать, - смеется героиня. - Главным врачом тогда был Михаил Борисович Аксельруд, и в его коллективе собрались старейшины норильской медицины. Очень талантливые специалисты, среди которых и бывшие репрессированные.

Днем Антонина ходила на лекции, а по ночам дежурила на станции санитаркой. Работа пришлась по душе и не утомляла.

Мне так все нравилось! И на машинах ездить, и больным помогать. Даже тяжелый деревянный чемодан с медикаментами, который приходилось таскать на вызовы, не обременял. Еще я очень любила слушать врачей. Они терпеливо учили "санитарочку", показывали, как

и что нужно делать. Это бесценные знания. От всей души благодарна нашему военному хирургу Клавдии Александровне Перепелкиной, фельдшеру Александру Макаровичу Кретову и Татьяне Федоровне Ковалевой, старшему фельдшеру Зинаиде Яковлевне Туровой. Они меня научили тому, чему я теперь учу молодежь: профессионализму и человечности.

За 47 лет работы Антонина Логинова была санитаркой, диспетчером, работала в детской реанимационной, линейной, кардиологической бригадах. Каких это требовало физических и эмоциональных сил, знает только она.

Больше всего мне было жаль детей. О надеждах, например, в одной многодетной норильской семье приемный мальчик повесился в шкафу. Отец отругал школьника за плохие отметки, и вот что получилось. Мы его откачали (или, как говорят на скорой, "завели"), доставили в реанимацию. Что с ребенком было дальше - не знаю, но случай запомнила на всю жизнь. В другой раз в барак беременная женщина потеряла сознание. Рядом бегал ее старший ребенок лет пяти. Нам пришлось на руках нести ее до больницы, но все закончилось хорошо.

О прошлом Антонина Петровна вспоминает с интересом и некоторой ностальгией. За время ее работы сменилось уже пять руководителей станции скорой помощи, а коллектив, по словам женщины, остался таким



Логиновы всегда уважали активный отдых

же дружным и готовым на все ради спасения жизни норильчан.

### Чем не пара?

Когда Антонине исполнилось 17 лет, на Ленинском, 7, появились три парня - Виктор Шелепов, Владимир Малахов и Николай Логинов. Они только вернулись из армии и устроились водителями на станцию скорой помощи.

Колу я заметила сразу. Он был в гимнастерке, высокий, очень красивый, - с улыбкой говорит Антонина Петровна.

Николай Логинов тоже обратил внимание на симпатичную стройную девушку с длинной косой. Настоящая русская красавица!

Мы стали дружить. По вечерам гуляли на стадионе "Заполярник" - сейчас от него мало что осталось, а в те годы стадион был лучшим местом для прогулок. Вес в зеленых насаждениях, с лавочками. Норильчане очень любили там отдыхать. Еще мы с компанией выезжали в тундру, осенью любили ходить за грибами и ягодами. Николай встречал меня в училище и провожал домой в Старый город, отводил в детсад моих племянников. Словом, постепенно стал другом семьи. Спустя время сестра Зоя сказала: "Тоня, посмотри, какой хороший парень: доброжелательный, умелый, вежливый, красивый. Чем тебе не пара?" Я, может быть, еще бы и не думала о замужестве, но согласилась с сестрой. Так мы с Николаем стали мужем и женой.

Логиновы воспитали сына и дочь. Сегодня Николай Логинов-младший работает в автохозяйстве. Но не водителем, как отец, а механиком. Его сестра, Инна, 25 лет работает на хлебозаводе. Она - тестовод.

Антонина Логинова получила звание ветерана труда Красноярского края, а Николай - ветерана труда России. Несколько лет назад супруги решили переехать в Новосибирск. Там и квартира, и друзья. Уже был готов контейнер. Переезд наметили на 2009 год, но в конце 2008-го Николай Логинов лег спать и... не проснулся. Антонина в ту ночь была на смене.

### Впереди - жизнь

Планов на постнорильский период жизни у Антонины Логиновой громада. Нужно съездить на родину, в Белоруссию, навестить родственников в других городах России, сделать ремонт в квартире. Лучшая подруга - фельдшер станции скорой помощи Валентина Бочкаева - зовет ее в гости в Минусинск. А наша героиня, в свою очередь, приглашает друзей и знакомых в свой материковский дом.

Вся моя жизнь прошла на одном месте, - говорит Антонина Логинова. - Я еще не до конца осознала, что нахожусь в Норильске последние дни. Но кажется, уже начала скучать по работе, по людям, которые были мне близки. Надеюсь, мы еще встретимся.

## В КРАЕ

### По новому закону

Правительство Красноярского края планирует принять новый закон о регулировании торговли.

Законопроект называется "Об отдельных полномочиях органов государственной власти края в области государственного регулирования торговой деятельности". Краевые власти дополнили его пунктом о праве чиновников принимать краевые и муниципальные программы развития торговли и тратить бюджетные деньги на их реализацию. Цель поправки - содействовать развитию торговли на территории муниципальных образований.

В документе сказано, что в краевых и муниципальных програм-

## ГЛАВНЫЙ ВОПРОС

### Как вы оцениваете поведение норильских водителей?

Александр ПОНОМАРЕНКО, работник коммунальной службы:

В Норильске очень неаккуратные водители. Мало того что они особо не стремятся пропускать людей на пешеходном переходе, и это почему-то у нас считается нормальным, так еще и не утруждают себя даже сигналами поворота включать. На работе из окон виден перекресток, и я каждый день наблюдаю, как водители пытаются разехаться друг с другом, даже не показав, в какую сторону едут. Откуда тут аварий меньше будет?



Ангела СТРЮКОВА, агент "Норильскавиагурсервис":

В целом я ничего плохого о наших водителях сказать не могу. Но почему-то весной на них будто находил затмение. Зимой они и дорогу уступят, и подождут, пока ты пройдешь куда надо. Но стоит начаться весенней оттепели - они как будто дреют. Никто никогда тебя не пропустит на пешеходном переходе, да ко всему прочему еще и грязью обольют с ног до головы. Это сезонное, что ли?



Денис ШАПОВАЛОВ, водитель подземной самотходной машины:

Водить машину тоже надо уметь. На наших помотришь иной раз - ему бы еще учиться и учиться управлять техникой. Многие хоть пропускать на переходе приучились, но сейчас все равно на это не обращают внимания. Летят по улице с такой скоростью, что хочешь не хочешь окажешься под брызгами грязи. Хоть из дома не выходи!



Игорь ГАЛКИН, связист:

Наших водителей это время напугали высокими штрафами за то, что не пропускают людей на переходе, так они вроде бы стали останавливаться. Но ведь пропускают только тогда, когда на обочине у зебры набирается группа людей. Если ты стоишь один, то бесполезно ждать милости от наших водителей. Пока сам на дорогу не выйдешь, никто даже не подумает остановиться. И сейчас носят на улицах так, что к краю обочины даже не подойдешь - обольют. Ну и как в таком случае переходить дорогу?



Ольга ЛЯХАР, работник почты:

Я уже давно потеряла всякую веру в порядочность наших водителей. От людей сейчас вообще можно ждать чего угодно, только не вежливости, особенно от водителей. Поэтому я заранее готова ко всяким неожиданностям и стараюсь с самого начала в них не попадать. То есть хожу подальше от проезжей части, чтобы не облили грязью, или перехожу, только когда нет машин в пределах видимости, даже стоящие автомобили обхожу подальше.



Михаил ФИЛЕЕВ, тренер по хоккею:

У меня одно определение поведения водителей в Норильске - оно безобразное. На пешеходных переходах в большинстве случаев даже не пытаются остановиться - смотрят на тебя и едут дальше. Или вообще не смотрят, что ничем не лучше. Если кто-то и останавливается, то с большой неохотой и раздражением. А про то, что мчатся по лужам, не сбавляя скорость, и говорить не приходится. Хоть бы раз кого-нибудь из них окатили грязью так, как они это делают с пешеходами! О какой вежливости на дороге можно говорить с таким воспитанием?!



**ЗСК**  
ЗАПОЛЯРНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ  
Общество с ограниченной ответственностью

**ОБЪЯВЛЯЕТСЯ ОТКРЫТЫЙ ЗАПРОС ЦЕН на право заключения договора субподряда на выполнение работ по вертикальной планировке и благоустройству объекта капитального строительства - стадиона "Заполярник" в 2011 году**

К участию в запросе цен допускаются все подрядчики (зарегистрированные в установленном порядке юридические лица и индивидуальные предприниматели).

С перечнем работ (лотами), условиями проведения конкурсов можно ознакомиться в Интернете по адресу: [www.zf.norilsknickel.ru](http://www.zf.norilsknickel.ru).

**Заявки на участие в запросе цен должны быть доставлены курьером или заказным почтовым отправлением не позднее 14 мая 2011 года по адресу: 663316, г. Норильск, ул. Октябрьская, 14, управление строительства ООО "ЗСК", кабинет 206.**

**За дополнительной информацией обращаться по телефонам (3919) 35-33-44, 35-35-35.**

# Норильский калейдоскоп

■ ПОДРОБНОСТИ

## Отчего так в Норильске березы блестят?



Безруков не смог отказать директору колледжа

◀ Начало на 1-й странице

Если кто-то из студентов видел в Сергее Безрукове исключительно Сашу Белого из сериала "Бригада", то уже с первых минут разговора это ощущение исчезло. Кстати, о роли бандита, принесшей актеру популярность среди молодежи, Сергея спрашивали и на концертах в норильском театре.

– Вопрос, будет ли продолжение этого сериала, задают постоянно и везде. Норильчане не стали исключением. Я ответил, что если и будет, то без моего участия.

Заранее подготовившись, будущие педагоги принялись задавать актеру другие вопросы. И первый из них, разумеется, о северном городе.

– Норильск поражает. Говорят, что сюда лучше приезжать зимой. Когда город беленький, он более нарядный. Сейчас, в переходный период от зимы к весне, впечатления, конечно, совсем другие. Но ведь город славен не обличьем (этот вопрос нужно задавать властям), а людьми, которые в нем живут. Теми, кто строил Норильск, историей, памятью. В советские времена ваш город рос, развивался, а сейчас... грустно. Главное, что энергия, обаяние, красота его жителей превосходят красоту Норильска раз в тысячу! Общение здесь не полярное, а южное, знойное. Публика замечательная.

Услышав вопрос о том, какую роль он хотел бы сыграть, Сергей Безруков задумался.

– Хотел бы сыграть классику. Кого-нибудь из Чехова, Толстого, Достоевского или Шекспира. Собственно, в родной "Табакерке", как и в антрепризном театре "имени меня", стараемся делать акцент именно на таких постановках. Сейчас, например, готовим режиссерскую версию спектакля "Пушкин" по пьесе, которую написал мой отец. Это будет киноспектакль – сочетание театральной сцены и кино. Потому что такие моменты, как первое

появление перед зрителями Натали, нужно показать крупным планом. Чтобы каждый в зале увидел ее красоту, понял, почему эта девушка сводила с ума и Пушкина, и Дантеса, и даже государя Николая Павловича. "Пушкин" – романтическая драма, фантазия на тему исторических фактов. Не надо искать в ней хронологий. Важно получить удовольствие и проникнуться той эпохой, – поделился мыслями гость НПК.

### У детей в авторитете

– Как вы отдыхаете? – спросили студенты. – Сейчас я отдыхаю вместе с вами, – сказал Сергей, чем привел публику в восторг. И после того как по просьбе зрителей Безруков исполнил одну из своих пародий, студенты и преподаватели аплодировали стоя.

Учитывая, что местом встречи с актером стал "педагогический Ватикан", молодежи не могла не поинтересоваться у Сергея его подходом к воспитанию. Свой взгляд на эту тему Безруков выразил на примере съемок фильма "Каникулы строгого режима".

– Пришлось провести много времени с детьми. В отличие от коллег, мне было проще, ведь большинство ребят все еще очарованы сериалом "Бригада". Я волновался: образ в "Каникулах..." у меня несколько иной, да и в жизни я совершенно не Саша Белый. Пришлось подтверждать свой авторитет на съемочной площадке. Учил мальчишек свистеть в два пальца. Я говорил: "Если ты нормальный пацан, то должен уметь свистеть". Интересно было наблюдать, как самый щуплый мальчишка, которого все время шпыняли, вдруг научился свистеть быстрее всех и тут же заработал себе авторитет. А в воспитании, я считаю, нужно искать общие интересы с детьми, не врать, чтобы не потерять доверие и, самое главное, вызывать уважение.

### Народный и заслуженный

Разговор постоянно перетекал на разные темы. И вот уже Безруков выражает студентам свою гражданскую позицию и отношение к политике.

– Раньше, в СССР, жили хуже, но казалось, зарплата была достойнее. Сейчас за тяжелый труд специалистам платят гроши. Деньги очень сильно портят людей, но на жизнь всем должно хватать. Что касается искусства, то, по моему мнению, в советские годы снимали несравненные фильмы. Многие из них были достойны лучших мировых кинофестивалей. В современной России такое кино – большая редкость. Я считаю, что в плане искусства от Советского Союза нужно перенимать все лучшее, что в нем было.

Под занавес дружеской беседы Геннадий Фадеев пригласил Безрукова званий. Теперь кроме народного артиста России он гордо может называть себя заслуженным артистом НПК, о чем свидетельствуют удостоверение за номером 00092 и нагрудный знак. После "церемонии" студентка первого курса Анастасия Колежко исполнила для гостя песню на сербском языке, а актер, проникшись творчеством норильчан, рассказал о поразивших его северных зкатах.

– Очень неожиданно смотрятся березки в закатном солнце. Они невысокие, корявенькие, совсем без черточек на стволе. Зато вечером солнечный свет их делает особенными. Белесыми и завораживающими. Еще узнал, что здесь растут цветы жарки. Что цветут они на 13-й год и занесены в Красную книгу. Желаю и норильчанам быть такими цветами, занесенными в Красную книгу.

Юлия КОСТИКОВА

■ ПРОФНАВИГАТОР

## О горняках в 3D-формате

С учащимися старших классов гимназии №48 о перспективах их карьерного развития на встрече в Талнахской городской библиотеке поговорили лидер движения молодых специалистов Заполярного филиала Иван Смирнов и участковый геолог рудника "Октябрьский" Екатерина Глазырина.

Юлия КОХ

Пришедшие в этот день в библиотеку школьники неожиданно для самих себя стали участниками профориентационного клуба "Профнавигатор". Приобретение столь высокого статуса не оставило старшеклассников равнодушными – они с энтузиазмом присоединились к беседе. Благодаря совместным усилиям участников встречи общение получилось не формальным, а самым что ни на есть интерактивным.

Будущим абитуриентам предложили рассказать о профессии своей мечты. В зале оказалась девушка, которая выбрала для себя карьеру штатного программиста крупной корпорации. Правда, сказать, какой именно, она затруднилась. На помощь будущему программисту быстро пришли одноклассники, единогласно выбрав в качестве первой ступени карьерной лестницы корпорацию Microsoft. Нашелся среди присутствовавших и будущий

фотохудожник, который твердо заявил о своем намерении делать снимки для журнала National Geographic. Гости полностью поддержали эти смелые планы. Впрочем, если с Microsoft и National Geographic вдруг возникнут сложности, в Заполярном филиале всегда найдут применение способностям перспективных молодых специалистов, заверили они.

### Камни с историей

Чтобы аудитория вполне представила себе рабочие будни горняков, Екатерина Глазырина рассказала о том, как попала в коллектив рудника "Октябрьский", и самых ярких своих впечатлений. Гости приложили все силы, чтобы показать, как "ухает" в шахту, опускаясь на огромной скорости, клеть, как движется под землей машина при помощи выразительных движений рук. Много интересного узнали слушатели и о профессии геолога. Информация о том, что каждый геолог – юрисконсульт, внушила школьникам уважение к этой исполненной позитива специальности. Ну а слова о том, что в каждом камне кроется своя, понятная только геологу история, заставили задуматься. Несколько таких камней гости привезли в библиотеку и с удовольствием продемонстрировали. Все желающие смогли потрогать, рассмотреть, понаухать, в общем, всесторонне исследовать эти интересные образцы. Ребятам также предложили посмотреть



После такой презентации в полку горняков будет пополнение

3D-презентацию о технике безопасности на горнодобывающих предприятиях. Чтобы слушатели не заскучали, для них подготовили несколько игр. Ученикам гимназии пришлось нелегко в игре "Скованные одной цепью", где прошли суровую проверку их навыки командного взаимодействия. Зато с викториной, в ходе которой пришлось вспомнить названия минералов, игроки справились без особого труда.

Участники мероприятия единодушно выразили надежду на то, что эта встреча не последняя. Скорее всего, подобные мероприятия будут проходить здесь и впредь, ведь сотрудничество Талнахской городской библиотеки и клуба "Профнавигатор" продолжается. Уже сейчас активно обсуждается проект, в рамках которого старшеклассники смогут как можно больше узнать о профессиях, встречающихся в нашем городе. Организаторы встречи надеются, что совместные усилия помогут новым поколениям норильчан найти себе дело по душе.

**ОБЪЯВЛЯЕТСЯ КОНКУРС**  
на руднике "Комсомольский"  
на замещение вакантной должности  
заместителя главного инженера по буровзрывным работам

**Основные требования к кандидатам:**

- высшее профессиональное образование (по специальности "подземная разработка месторождений полезных ископаемых", квалификация "горный инженер");
- стаж работы по профилю деятельности на должностях руководителей или специалистов не менее трех лет;
- знание руководящих и нормативных документов по горному (взрывному) делу, технологии и организации буровзрывных работ, систем оформления технологической и технической документации, проведение в АСУ МТР заявочной кампании по основной деятельности предприятия;
- наличие права руководства горными и взрывными работами (книжка ЕКВ);
- владение пакетом программ Microsoft Office (Word, Excel), Ellipse;
- отслужившие в Российской армии или не подлежащие призыву на военную или альтернативную службу;
- отсутствие противопоказаний по состоянию здоровья к профилю деятельности;
- отсутствие увольнений за виновные действия.

Для участия в конкурсе необходимы: копии и оригиналы паспорта, документов воинского учета, трудовой книжки, документов об образовании (с вкладышами); другие документы по желанию кандидата (резюме, характеристики, отзывы, рекомендации).

Срок подачи документов – до 5 мая 2011 года.

Желающим принять участие в конкурсе обращаться в отдел по работе с персоналом рудника "Комсомольский": г. Норильск, р-н Талнах, АБК рудника "Комсомольский", кабинет 122 (проезд от автовокзала автобусом №24).  
Телефоны 38-91-55, 38-91-78.

**ОБЪЯВЛЯЕТСЯ КОНКУРС**  
по программе "Рабочая смена"  
в контрольно-аналитическом управлении  
на замещение рабочих мест по профессии  
"контролер продукции цветной металлургии"

**Основные требования к кандидатам:**

- возраст до 30 лет;
- среднее (полное) общее, начальное, среднее или высшее профессиональное образование;
- отслужившие в Российской армии или не подлежащие призыву на военную или альтернативную службу;
- отсутствие противопоказаний по состоянию здоровья к профилю деятельности;
- отсутствие увольнений за виновные действия.

Для участия в конкурсе необходимы: копии и оригиналы паспорта, документов воинского учета (для военнообязанных и лиц, подлежащих призыву на военную службу), трудовой книжки (при наличии), документов об образовании (с вкладышами) и имеющихся профессиях; другие документы по желанию кандидата (резюме, характеристики, отзывы, рекомендации).

Срок подачи документов – до 14 мая 2011 года.

Желающим принять участие в конкурсе обращаться в отдел по работе с персоналом контрольно-аналитического управления: г. Норильск, ул. Советская, 8, кабинет 18, с 14.00 до 17.00.  
Телефоны для справок 48-33-60 и 48-33-61.

Участникам программы "Рабочая смена" из числа безработных граждан, направленным ГУ "Центр занятости населения города Норильска" и выигравшим конкурс, выплачивается дополнительная стипендия за счет средств службы занятости.

**NORDAVIA**  
Regional Airlines

**НОВЫЕ РЕЙСЫ**  
Норильск - Новосибирск - Краснодар  
Норильск - Екатеринбург - Ростов  
Норильск - Уфа - Анапа

Направление	Дни выполнения	Время вылета	Время прилета
Норильск - Новосибирск	1,3,5	09:35	10:55
Новосибирск - Краснодар	1,3,5	12:50	14:45
Норильск - Екатеринбург	2,4,7	12:45	13:45
Екатеринбург - Ростов	2,4,7	15:05	16:15
Норильск - Уфа	—,6	09:25	10:45
Уфа - Анапа	—,6	12:10	13:00

→ Рейс выполняется на ВС БОИНГ 737-500.  
→ Полная информация на сайте: [www.nordavia.ru](http://www.nordavia.ru).  
→ 8 800 200 00 55 (звонок по России бесплатный).  
→ Телефон в Норильске в (3919) 367-367.

Информация расписания, условия перевозки, общие условия для каждого аэропорта.

**НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ**  
ЗАПОЛЯРНЫЙ ФИЛИАЛ

**ОБЪЯВЛЯЕТСЯ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО ЗАПРОСА ПРЕДЛОЖЕНИЙ на право заключения договора на оказание услуг по выполнению геодезической съемки и построению продольного профиля железнодорожных путей в 2011 году**

К участию допускаются все российские подрядчики (зарегистрированные в установленном порядке юридические лица и индивидуальные предприниматели).

С перечнем работ (лотом) и условиями проведения запроса предложений можно ознакомиться в Интернете по адресу: [www.zf.norilsknickel.ru](http://www.zf.norilsknickel.ru).

Заявки на участие не позднее срока, указанного на сайте, должны быть доставлены курьером или заказным почтовым отправлением по адресу: 647000, г. Дудинка, ул. Советская, 43, управление Заполярного транспортного филиала, кабинет 201.

Дополнительную информацию можно получить по телефону (39191) 5-63-14.

[www.zf.norilsknickel.ru](http://www.zf.norilsknickel.ru)

**НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ**  
ЗАПОЛЯРНЫЙ ФИЛИАЛ

**ОБЪЯВЛЯЕТСЯ ЗАКУПКА УСЛУГ на разработку дизайна, изготовление и передачу имиджевой продукции с символикой ООО "Норильскийремонт" в 2011 году**

Закупка услуг производится путем проведения открытого одноэтапного конкурса с определением победителя способом редукциона.

К участию допускаются российские подрядчики и их объединения (зарегистрированные в установленном порядке юридические лица и индивидуальные предприниматели, обладающие соответствующими действующими лицензиями на выполнение видов деятельности в рамках данного договора).

С перечнем работ (лотами) и условиями проведения конкурса можно ознакомиться в Интернете по адресу: [www.zf.norilsknickel.ru](http://www.zf.norilsknickel.ru).

Заявки на участие в конкурсе должны быть доставлены не позднее срока и по адресу, указанному в закупочной документации. Для получения дополнительной информации обращаться по телефону (3919) 42-90-20.

**ЗСК**  
ЗАПОЛЯРНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

**ОБЪЯВЛЯЕТСЯ ОТКРЫТЫЙ ЗАПРОС ПРЕДЛОЖЕНИЙ на право заключения договора субподряда на выполнение работ по устройству спортивного покрытия круговой легкоатлетической беговой дорожки для забегов на 100 м с поставкой материала на объекте капитального строительства – стадионе "Заполярник" в 2011 году**

К участию в запросе предложений допускаются все подрядчики (зарегистрированные в установленном порядке юридические лица и индивидуальные предприниматели).

С перечнем работ (лотами), условиями проведения конкурса можно ознакомиться в Интернете по адресу: [www.zf.norilsknickel.ru](http://www.zf.norilsknickel.ru).

Заявки на участие в запросе предложений должны быть доставлены курьером или заказным почтовым отправлением не позднее 18 мая 2011 года по адресу: 663316, г. Норильск, ул. Октябрьская, 14, управление строительства ООО "ЗСК", кабинет 206.

За дополнительной информацией обращайтесь по телефону (3919) 35-33-44, 35-35-35.