

Заполярный Вестник

www.norilsk-zv.ru

Очередной розыгрыш призов от "ЗВ"

стр. 3



В центре города ничего не надо менять

стр. 3



Жизнь как она есть

стр. 4



Алексей Балабанов: возвращение в лихие 90-е

стр. 4



ОФИЦИАЛЬНО

Семь писем инвесторам



Письмо третье

Сбыт и маркетинг: независимый сбыт как необходимое условие стабильности компании

Цель сбыта ГК "Норильский никель" состоит в повышении совокупного дохода акционеров компании путем:

- ▶ создания максимальной прибыли на этапе реализации продукции;
 - ▶ оказания положительного влияния на капитализацию и общую прибыль компании за счет оптимального позиционирования на рынках потребления и позитивного воздействия на фундаментальные параметры рынков стратегической продукции.
- В числе основных задач сбытовой системы ГК:
- ▶ защита и развитие мирового рынка потребления стратегической продукции (никель и палладий);
 - ▶ реализация 100% планового объема производства по ценам не ниже среднегодовых мировых рыночных цен;
 - ▶ увеличение доли конечных потребителей в общем объеме продаж стратегической продукции;
 - ▶ обеспечение соответствия географической и отраслевой структуры контрактного портфеля по стратегической продукции структуре мирового спроса с учетом премиальности регионов и отраслей.

Денис КОЖЕВНИКОВ

Задача компании – стопроцентная реализация продукции

Продолжение на 2-й странице ▶

Заявление "Норильского никеля"

В связи с активно распространяемыми слухами ОАО "ГМК "Норильский никель" считает необходимым заявить, что компания никогда не имела и не имеет планов по передаче сбыта своей продукции какой-либо другой компании.

Виктор ЦАРЕВ

Стратегией ГК "Норильский никель" является активное позиционирование на рынках потребления собственной продукции и развитие прямых отношений с покупателями. Именно благодаря собственной системе сбыта ГК "Норильский никель" смогла добиться высоких результатов сбыта в кризисные 2008-й и 2009 годы, что неоднократно получало

единогласную положительную оценку со стороны совета директоров компании.

Слухи распространяются зарубежным конкурентом, заинтересованным в получении контроля над деятельностью ГК "Норильский никель" в ущерб интересам его акционеров и Российского государства.

Данные попытки выдать желаемое за действительное направлены также против покупателей продукции ГК "Норильский никель", большинство которых понимает суть этих притязаний и опасается потерять в лице компании независимого надежного поставщика, неподконтрольного манипуляторам рынка.

ГМК "Норильский никель" заявляет, что данные слухи не имеют ничего общего с действительностью и являются элементом широкомасштабной дезинформационной кампании, организованной против ГК "Норильский никель".

ДЕЛО МОЛОДОЕ

По горячим следам металла

На медном заводе прошла экскурсия для школьников в рамках профориентационного проекта Корпоративного университета "Норильский никель" "Клуб "Профнавигатор".

Александр СЕМЧЕНКОВ

Старшеклассников провели по маршруту, которым проходит медь, – от плавильных печей до склада готовой продукции. Роль экскурсовода для восемнадцати десятиклассников школы №27 взял на себя заместитель директора завода по общим вопросам Алеко Габучия.

– Нам безразлично, кто придет на смену сегодняшнему поколению работников медного, – сказал он журналистам, пока экскурсанты облачались в рабочую форму. – Я познакомлю ребят с профессиями, востребованными на заводе, покажу рабочие места. Возможно, для кого-то это путешествие по промышленной зоне окажется судьбоносным.



Денис КОЖЕВНИКОВ

Продолжение на 3-й странице ▶

Производство привлекает не только мальчиков



Николай ШИПКО

Евгений Муравьев: "Мы перешли к практическому решению экологических проблем"

ПОДРОБНОСТИ

С заботой об экологии

В Норильске прошла региональная конференция "Охрана окружающей среды и промышленная деятельность на Севере".

Ален БУРНАШЕВ

В конференции участвовали представители из Москвы, Санкт-Петербурга, Красноярска, Мончегорска, Норильска и Дудинки – руководители компании "Норильский никель", Кольской ГК, депутаты Законодательного собрания и правительства Красноярского края, представители краевого управления Росприроднадзора, управления Роспотребнадзора по городу Норильску, Енисейского бассейнового водного управления, Московского государственного и Сибирского федерального университетов, депутаты Думы Таймырского муниципального района, представители прокуратуры, других ведомств и предприятий.

Взаимосвязанные задачи

Открывая конференцию, директор Заполярного филиала "Норильского никеля" Евгений Муравьев рассказал участникам о том, что такое масштабное событие проводится впервые в истории Норильска и Норильского комбината.

– Во всем мире металлургия – одна из самых опасных и вредных отраслей, это не подвергается сомнению. Когда шла строительство комбината, охрана окружающей среды даже не бралась в расчет. Несомненно, комбинат оправдал свое существование всей 75-летней историей. Но беречь природу – задача не только экономического, но и экологического развития. И эти задачи взаимосвязаны, – отметил Евгений Муравьев.

Директор ЗФ также напомнил, что сегодня в компании от теоретических вопросов сохранения уникальных северных биоресурсов переходят к практическому решению ряда задач: полным ходом идет модернизация производственных переделов, ведется

большая совместная работа с государственными природными заповедниками не только Таймыра, но и Мурманской области. Важной задачей, по словам директора ЗФ, является ускорение процесса создания более комфортных в экологическом плане условий жизни в Норильске. Евгений Муравьев напомнил о программе городского благоустройства, рекультивации земель.

– Такая масштабная экологическая конференция в городе проводится впервые. Сегодня экологическая безопасность промышленных предприятий – одна из глав-

ных задач компании. Уже проведено немало мероприятий по сокращению вредных выбросов в атмосферу и улучшению экологической обстановки в Норильске и на Таймыре. Еще больше нам предстоит сделать: экология – это вопрос многосторонний и требующий системного решения. Сегодня все силы компании и городских властей направлены на улучшение ситуации, – обращаясь к участникам конференции, сказал глава Норильска Сергей Шмаков.

Продолжение на 2-й странице ▶



Игорь Илюхин представил варианты решения проблемы выбросов диоксида серы

Курс акций

ОАО "ГМК "Норильский никель" – 5410 рублей.

ОАО "Полюс Золото" – 1556,7 рубля.

ЕСТЬ НОВОСТИ?

Звоните! 46-59-00
Пишите! vesti@nrd.ru

События Мнения

ОФИЦИАЛЬНО

Семь писем инвесторам

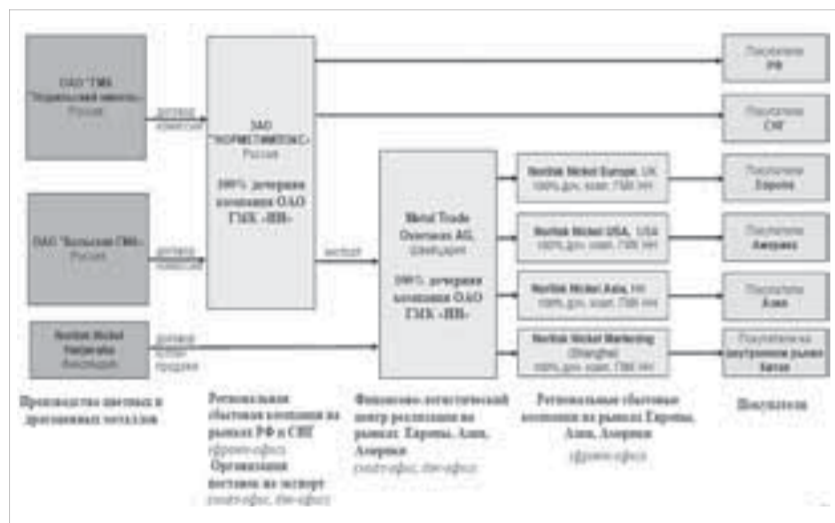
Письмо третье

Сбыт и маркетинг: независимый сбыт как необходимое условие стабильности компании

Начало на 1-й странице

Инструментом выполнения указанных целей и задач является собственная система сбыта. Она выполняет функцию моста, соединяющего компанию-производителя с рынком. Ее основой являются прочные прямые взаимоотношения с потребителями продукции.

ГМК "Норильский никель" обладает одной из наиболее эффективных систем сбыта в масштабах не только российской, но и мировой горно-металлургической отрасли. Ее создание началось около 10 лет назад, и структуру сбыта ГМК сегодня можно представить в виде следующей схемы:



Особенно наглядно эффективность своей работы сбытовая система ГМК подтвердила в кризисный период 2008–2009 гг. "Норильскому никелю" удалось не только реализовать 100% произведенной продукции, но и сбыть ее по ценам не ниже среднегодовых на мировых биржах (для никеля и меди – LME, для платины и палладия – LPPM). Кроме этого, ГМК сохранила свою клиентскую базу, а в 2009 году даже увеличила ее (см. презентацию на сайте компании: www.nornik.ru/_upload/news_lang/filename_document1_5004.pdf).

При этом стоимость собственной системы сбыта является необременительной для компании и в несколько раз лучше, чем условия, которые теоретически могут быть предложены какой-либо посреднической компанией. Так, в 2009 году все расходы на сбытовую структуру в пересчете на единицу продукции составили менее 42 долларов на тонну никеля (то есть всего около 0,2% от стоимости продукции).

Результаты сбыта в кризисный период 2008–2009 гг. получили неоднократное и единогласное одобрение со стороны совета директоров компании, включая представителей "Русала". Несмотря на это, сразу после ГОСА-2010 сбытовая политика компании неожиданно стала одним из главных объектов критики со стороны UC Rusal:

UC Rusal вновь демонстрирует свое слабое знание реалий. Все вышеприведенные обвинения в адрес компании были озвучены только после ГОСА-2010 – до этого ни на заседаниях совета директоров, ни на комитетах при совете директоров представителями алюминиевой компании никаких претензий не высказывалось. Представителем UC Rusal в рамках их работы в совете директоров ГМК предоставлялась подробная информация о сбыте, включая цены реализации, объемы поставок в разбивке по категориям клиентов, срокам контрактов, регионам поставок, котировальным периодам, объемам реализации на LME, коммерческие и административно-хозяйственные расходы на единицу реализуемой продукции и другие данные. Таким образом, они либо в недостаточной степени внимательно с ней знакомятся в рамках работы совета директоров и его комитетов, либо сознательно занимаются ее искажением.

Преимущества независимой позиции

Подход руководства ГМК к сбытовой политике состоит в том, что компания, являясь одним из крупнейших производителей металлов в мире, заинтересована в стабильности на своих рынках сбыта и уверенном, подкрепленном фундаментальными показателями росте потребления и цен.

Значительные ценовые колебания (или высокая волатильность цен) негативно влияют на привлекательность нашей продукции для промышленных производителей. Для некоторых трейдеров, напротив, высокая волатильность цены является источником основного дохода. Именно ввиду разницы стратегических интересов "Норильский никель" несколько месяцев назад не принял предложение швейцарской компании Glencore, одного из основных акционеров UC Rusal, которая предлагала ГМК продавать ей 100% никеля для последующей реализации.

Такое решение было принято также в силу ряда других рисков и последствий, в том числе:

- риск реализации продукции "Норильского никеля" по остаточному принципу вследствие конфликта интересов трейдера – владельца нескольких основных конкурентов "Норильского никеля" на рынке никеля ("Гленкор" является основным владельцем компании Xstrata (35%), практически единственным владельцем компании Murrin Murrin и одновременно их торговым агентом, в то же время только на 2% косвенно участвует в капитале "Норникеля");
- системный общекорпоративный риск для ГМК в случае нежелания или невозможности трейдера выполнять взятые обязательства;
- утрата сформированной системы формальных и неформальных отношений с покупателями (book value);

ПОДРОБНОСТИ

С заботой об экологии

Начало на 1-й странице

От слов к делу

Председатель комитета по экономической политике краевого Законодательного собрания Михаил Васильев отметил, что охрана природы – проблема мирового масштаба. И то, что сегодня делается в Норильске, никоим образом не теряет актуальности.

"Норильский никель" и Норильск являются учебным полигоном, где отрабатывается решение экологических проблем. Такие конференции должны стать нормой для нас и для нас, мы должны четко понимать, что делаем для сохранения окружающей среды, какие ресурсы для этого используем и насколько эффективна наша работа. Полагаю, что конференция должна начать этот разговор. Более того, круг общения в будущем стоит расширить, поскольку опыт должен иметь общепромышленное значение, быть уникальным, – подчеркнул Михаил Васильев.

После приветственных слов участники конференции заслушали доклад о природоохранной деятельности Заполярного филиала ГМК "Норильский никель", который представил заместитель главного инженера ЗФ по технической политике, промышленной экологии и охране труда Сергей Ерошевич. Он отметил, что в своей работе компания придерживается принципов экологической безопасности и не пренебрегает экологическими проблемами обществу.

Главными целями и задачами по решению экологических проблем являются поэтапное сокращение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, или около миллиона тонн, обремененной пыли – она не попадает в атмосферу. Снижение негативного воздействия на атмосферу обусловлено целым рядом мероприятий, проведенных в рамках модернизации производственных мощностей.

В частности, таковым стал комплекс проектов по оптимизации производства серы, включающий замену котла-утилизатора, реконструкцию печи дожига и системы газоснабжения, а также совершенствование системы управления процессом. В

2004 годом в 2009-м суммарные выбросы в целом по Заполярному филиалу снижены на 118,2 тыс. тонн. В том числе твердых веществ, включая пыль, – на 18,2%, оксида углерода – на 43,7%, оксидов азота – на 79,1%, оксида кобальта – на 43,8%.

Сегодня на предприятиях Заполярного филиала работают более 300 установок по очистке отходящих газов, что позволяет ежегодно уловить и вернуть в производство примерно 99%, или около миллиона тонн, обремененной пыли – она не попадает в атмосферу. Снижение негативного воздействия на атмосферу обусловлено целым рядом мероприятий, проведенных в рамках модернизации производственных мощностей.

В частности, таковым стал комплекс проектов по оптимизации производства серы, включающий замену котла-утилизатора, реконструкцию печи дожига и системы газоснабжения, а также совершенствование системы управления процессом. В

плавцехе №1 Надеждинского металлургического завода реконструированы обе технологические линии взвешенной плавки: проведена реконструкция системы очистки газа и замена электрофильтра Flekt на электрофильтр ВНА, заменены котел-утилизатор за ПВП-2 и система очистки отходящих газов от пыли. Кроме того, заменили и реконструировали аспирационные системы цементного производства.

Что касается сброса отходов в водные объекты, то, по словам Сергея Ерошевича, для сокращения объемов использования исходной воды на технологические нужды и исключения негативного влияния сточных вод в Заполярном филиале внедрена система замкнутого технологического водооборота на горных, обогатительных и металлургических предприятиях. В целом объем воды в оборотном и повторном водоснабжении Заполярного филиала составляет более 90% от общего объема используемой воды.

В 2004–2009 годах ликвидировано 35 выпусков сточных вод с общим объемом сброса более 980 тыс. кубометров в год, проведена модернизация 12 очистных сооружений с установкой ультрафиолетового обеззараживания.

Кроме того, на 12 объектах построены локальные очистные сооружения для очистки сточных вод проектной производительностью 2,85 млн кубометров в год. В целом все перечисленное позволило снизить сбросы цветных металлов (меди, никеля и кобальта) со сточными водами в 2,6 раза.

Заместитель главного инженера Заполярного филиала "Норникеля" также рассказал участникам конференции о том, что 99,8% из всех образующихся отходов практически не опасны (отходы горно-металлургического производства: скальные и вскрышные породы, хвосты

обогащения, металлургические шлаки и прочие). Эти отходы относятся к пятому классу опасности с очень низкой степенью вредного воздействия на окружающую природную среду. К тому же повторно используется до 60% от всех образующихся отходов.

В частности, шлак от плавки цветных металлов используется для приготовления закладочной смеси в горных подразделениях, хвосты обогащения – для наращивания намывной дамбы хвостохранилища и затем используются в качестве оборотных материалов.

Реализуется проект по использованию хвостов обогащения в выработанном пространстве рудников Талнаха. Реализация данного проекта позволит дополнительно использовать до 2,5 млн тонн хвостов обогащения в год. В четвертом квартале 2010 года планируется запуск первого пускового комплекса на руднике "Комсомольский".

Ален БУРНАШЕВ

О других докладах, проектах и решениях, принятых на конференции, читайте в ближайших номерах "ЗВ".

Высказывания UC Rusal в отношении системы маркетинга и продаж "НН" в основном сводятся к следующим тезисам:

- 1) при сбыте продукции воруют;
- 2) при сбыте теряют деньги;
- 3) при сбыте продукции негативно влияют на рыночную цену.

1. При сбыте якобы воруют деньги. Фактически прямое обвинение в воровстве сформулировано в виде тезиса в том, что реализация продукции идет через сотни аффилированных с менеджментом компаний.

Типовые высказывания:
...Мы считаем, что сбытовая политика "Норильского никеля" непрозрачна для совета директоров и ее акционеров. У компании есть несколько сотен "дочек" и "внучек", в том числе офшорных. Сделки между "дочками" группы и третьими лицами абсолютно не подотчетны совету директоров. Это абсурдно с точки зрения логики. Мы, как члены совета директоров, хотим понимать всю цепочку сбыта... (Интервью М.Сокова. "РБК Daily", 11.08.2010.)
...["Русал"] предлагает провести проверки действующих договоров по операциям в области маркетинга и продажам. "У "Русала" имеются обоснованные опасения, что отдельные сделки по таким договорам проводятся через компании, аффилированные с менеджментом ГМК и/или "Интерросом"... (РИА Новости, 11.08.2010.)

2. При сбыте продукции теряют деньги.
2.1. Весь металл продается с дисконтом 5–10%.
2.2. Ежегодно теряют прибыль 450–500 млн долларов из-за отсутствия премий.
2.3. Ежегодно теряют 300 млн долларов выручки из-за использования доминантного положения.

Типовые высказывания:
...Они не работают с конечным потребителем и из-за этого теряют премии... Очень многие покупают катоды "Норильского никеля", переделывают их и продают конечным потребителям, зарабатывая премию... В результате компания ежегодно теряет порядка 450–500 миллионов долларов прибыли. (Спор о мировом лидерстве. Эксперт. 06.09.2010.)

3. При сбыте продукции негативно влияют на рыночную цену.
Типовые высказывания:
...Они не работают с конечным потребителем и из-за этого теряют премию... (Спор о мировом лидерстве. Эксперт. 06.09.2010.)
...Почему... большая доля произведенного и проданного металла оказывается на складах LME, как это было в 2009 году?.. (Пресс-релиз "Русала". 15.09.2010.)
...По словам О.Дерипаски, существующая структура может привести к серьезному обвалу цен на рынке никеля... ("Русал" хочет значить больше. Финмаркет. 02.08.2010.)

ФАКТЫ

У "НН" есть 6 "дочек" и 1 "внучка", вовлеченные в сбытовую деятельность. Каждая из этих компаний на 100% принадлежит "НН". Все вместе они составляют структуру системы сбыта компании.

Система сбыта полностью прозрачна и не допускает заключения нерыночных сделок. Процесс управления сбытом разделен между головным офисом и компаниями сбытовой сети. При этом такие этапы процесса управления, как планирование, контроль и анализ, закреплены за головным офисом, а исполнение – за компаниями сбытовой сети.

Основной задачей системы сбыта является получение максимальной прибыли на этапе реализации. Основным объектом управления и контроля является прибыль, которая разделяется сначала по металлам, затем по регионам и, наконец, по каждому из покупателей.

Вышеперечисленные принципы управления сбытом практически исключают возможность заключения внерыночных сделок и обеспечивают немедленное попадание в зону контроля даже попыток их совершить.

Независимый аудитор KPMG провел проверку на аффилированность всех 440 компаний, с которыми совершались сделки купли-продажи физического металла, либо с производными инструментами. Основные результаты аудита следующие:
– аффилированные с менеджментом "НН" компании не обнаружены;
– сделки с нерыночными условиями не обнаружены.

Цены реализации своей основной продукции "НН" публикует в регулярной финансовой отчетности. Отрицательно отклонения среднегодовых мировых цен реализации производимой продукции от среднемировых цен нет.
Превышение цен реализации над мировыми ценовыми индексами выше, чем у большинства горно-металлургических компаний, публикующих цены реализации. Например, в 2009 году отклонение цен реализации от мировых составило:

	2008 г.	2009 г.
никель	+490	+153 долл. на тонну
медь	+101	+94 долл. на тонну
палладий	+5	+4 долл. на тр. унцию
платина	+41	0 долл. на тр. унцию

Чтобы получать больше выручки (например, 300 млн долларов) за металл, необходимо либо увеличить величину мирового ценового индекса (например, LME cash settlement), либо увеличить премии к этому индексу.

Единственным способом для производителя активно воздействовать на эти два параметра является создание дефицита продукции или иллюзия такого дефицита. Подобное воздействие обладает как минимум тремя основными недостатками:

- 1) Оно может противоречить законам, особенно в случае попытки координировать свои действия с другим производителем.
 - 2) Позитивное влияние на цену кратковременно, негативное воздействие при прекращении этих действий долговременно.
 - 3) Улучшение параметров компании носит временный и бессистемный характер, ухудшение параметров и увеличение рисков носит долгосрочный и системный характер.
- Для увеличения прибыли за счет премий на 450–500 млн долларов в год "НН" должен увеличить среднюю премию до уровня выше 2000 долларов на тонну никеля, или, если равномерно распределить на всю продукцию, это означает около 5–7% премии на все металлы, то есть:
никель – 1000 долл./т (средняя рыночная премия 50–150 долл./т);
медь – 350 долл./т (премия Codelco 80–100 долл./т);
палладий – 25 долл./тр.у. (средняя премия на рынке 0,5 долл./тр.у.);
платина – 85 долл./тр.у. (средняя премия на рынке 0,5 долл./тр.у.);
золото – 50 долл./тр.у. (премий практически нет).
Любой участник рынка сможет дать определение таким премиям как абсолютно абсурдным и не соответствующим не только рыночным реалиям, но и здравому смыслу.

Большинство покупателей "НН" составляют промышленные предприятия. По состоянию на 2009 год клиентская база "НН" состояла из 435 покупателей в 33 странах, 90% из них – промышленные потребители.
Утверждение, что "НН" не продает металлы потребителям напрямую, а отдает их на биржу, – ложное.
Основной потребитель никеля – сталелитейная промышленность, главный критерий решения о покупке никеля – низкая стоимость. Особых требований к качеству продукта нет. Если на рынке – профицит, то он приходится на наиболее дорогой стандартный материал (катод). Биржа – это место, где находится профицитный материал. Наличие материала "НН" на складах LME – свидетельство, что это один из самых дорогих стандартных материалов.
Система сбыта и сбытовая политика "НН" функционируют 9 лет. За период 2002–2010 гг. средняя цена никеля выросла на 170% по сравнению с предшествующим 9-летним периодом, меди – на 130%, цинка – на 70%, алюминия – на 36%.
Производитель, ежегодно решающий задачи реализации 100% объемов по среднегодовой цене, привести к обвалу цен на рынке не может даже теоретически.



Участники конференции интересны природоохранные проекты "Норникеля"

Финмаркет

Город Компания

РЫНКИ

Никелевые перспективы

Мировой рынок никеля демонстрирует тенденцию к восстановлению – такой вывод сделали участники конференции International Nickel Study Group.

Виктор ЦАРЕВ

По мнению участников форума, если в начале 2009 года спрос на никель в мире был очень слабым, то во второй половине он заметно вырос благодаря увеличению выпуска нержавеющей стали.

В первом полугодии этого года потребление никеля росло гораздо быстрее, что привело к повышению цен на металл и его сырье, включая лом нержавеющей стали. Рост спроса, хотя и более медленный, ожидается во второй половине 2010-го и в следующем году.

Мировой выпуск первичного никеля в 2010 году может составить 1,43 млн тонн против 1,35 млн тонн в 2009-м. Более того, в следующем году прогнозируется его рост до 1,61 млн тонн благодаря запуску новых мощностей и реализации ряда проектов.

Глобальное же потребление никеля по итогам этого года, вероятно, достигнет уровня 1,43 млн тонн по сравнению с 1,24 млн тонн в прошлом году. В 2011-м ожидается его увеличение до 1,53 млн тонн.

ОБЩЕСТВЕННЫЙ ИНТЕРЕС

Добро пожаловать

Если вам задерживают выплату заработной платы, звоните 34-61-34.

На территории муниципального образования "Город Норильск" в отделе развития и правового регулирования социально-трудовых отношений управления по персоналу аппарата администрации города Норильска работает телефон горячей линии 34-61-34. По указанному телефону жители города могут сообщать информацию, касающуюся задержки выплаты заработной платы. Телефон работает в будние дни с 9.00 до 17.00.



Хороший повод вспомнить таблицу Менделеева

ДЕЛО МОЛОДОЕ

По горячим следам металла

Начало на 1-й странице

Горячее сердце медного

Знакомство с заводом начали с плавильного цеха. – Это сердце завода, – пояснил Алеко Габучия. – Здесь в печах Ванюкова и конвертерах производится плавка меди. Затем она попадает в анодное отделение, где металл разливают в специальные формы. В результате получается анодная медь, которой предстоит попасть в цех электролиза. Полагаю, процесс вам известен из школьной программы.

Школьники с восхищением наблюдают, как расплавленный металл наполняет изложницы.

– Таково не увидишь в школьной лаборатории, хотя мы проводим там много интересных химических и физических опытов, – замечает ученик 10б класса Адалат Багиров. – Удельная температура плавления меди – 1083 градуса. Что я еще знаю о меди? Это очень востребованный металл как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Школьная логистика

В цехе электролиза меди ребята провели по транспортной галерее, где проходят железнодорожные пути для транспортировки металла. Алеко Габучия в деталях рассказывает школьникам об особенностях электролиза.

– В течение трех недель медный анод полностью растворяется в серной кислоте, – говорит он. – Логическим финалом данного этапа является получение катода. Это и есть основной продукт нашего предприятия. Удельная доля меди в продукте более 99%.

Заметно, что ребятам пока не хватает технологической информации, чтобы точно формулировать вопросы. Но все, что касается процесса производства, было подано им в максимальном объеме и доступным языком.

На автоматической линии пакетирования качество медных катодов подвергается контролю и они упаковываются согласно стандартам.

“А куда сбывают готовую продукцию?” – задают вопрос школьники. Алеко Габучия рассказал старшкласникам о существующих договорах и обрисовал транспортную сеть.

– Ребятам понравилось, – подвела итоги экскурсии профориентатор школы №27 Галина Белая. – Экскурсии на производство – очень полезная практика. Для большинства ребят мероприятие имеет исключительно ознакомительный характер, кто-то строит планы, никак не связанные с производством. Но в последние годы число выпускников нашей школы, изъявляющих желание учиться в Норильском индустриальном институте и в дальнейшем работать на переделах Заполярного филиала, растет.

Интерес есть

– Впечатляет, – признался “Заполярному вестнику” Адалат Багиров. – Я раньше не задумывался над тем, как работает медный завод. Теперь появилась определенная картина. Больше всего мне понравилось в плавильном. Конкретного решения по выбору специальности я еще не принял, но есть желание обучиться сварному делу и пойти по стопам отца. Как знать, возможно, я сегодня посетил свою будущую работу.

Выяснилось, что промышленное производство заинтересовало не только мужской пол.

– Мы бы также хотели побывать на руднике, – заявила от лица девочек Елена Бондарева. – Хотя знаем, что под землю нас никто не пустит – не положено по возрасту.

– Программой профориентационных экскурсий со старшкласниками запланировано 28 выездов на 12 предприятий Заполярного филиала, – рассказала “Заполярному вестнику” ведущий специалист по реализации проектов Корпоративного университета “Норильский никель” Снежанна Калинина. – А каждый четверг экскурсионной площадкой становится сам Корпоративный университет. План мероприятий расписан до конца года.

Александр СЕМЧЕНКОВ



Плавильный цех оставил глубокие впечатления

ЧИТАТЕЛЬСКИЙ ИНТЕРЕС

www.norilsk-zv.ru
vesti@nrd.ru

“А где Спасская башня?”

Валентина БАЧАЕВА
“ЗВ” №188 за 7 октября
http://norilsk-zv.ru/svoy_vzglyad/a_gde_spasskaya_bashnya.html

– Камень хорошо вписался в общий вид Гвардейской площади и за прошедшие годы сам стал памятником. И ничего не надо там трогать.

Валентин:

– Старая часть города очень красива. Все сделано в одном стиле, замечательное архитектурное решение. Это отмечают все гости города. Ничего не надо там менять! Надо только сохранить! А ставить часы под часами – это, извините... Кому-то не дают покоя лавры Цетрели.

“К каждой кучке милиционера не приставишь”

Ольга ЛИТВИНЕНКО
“ЗВ” №188 за 7 октября
http://norilsk-zv.ru/articles/k_kazhdoy_kuchke_milicionera_ne_pristavish.html

Житель:

– Главное, чтобы не ради пиара, тогда и эффект будет.

Не жидомассон:

– Я бы ввел должность помощника милиционера, чтобы он следил за административными правонарушениями. Эти помощники и свою зарплату окупали бы, и доход муниципалитету приносили.

“От закона до забора”

Лиза КОТИК
“ЗВ” №187 за 6 октября
http://norilsk-zv.ru/articles/ot_zakona_do_zabora.html

Я:

– Школа №29. Мало того что возле нее яма и весной и осенью к школе только вплавь можно добраться, так еще прямо вдоль нее теперь проезжая дорога.

“Кавминводьявиа”: прерванные полеты”

Ольга ЛИТВИНЕНКО
“ЗВ” №189 за 8 октября
http://norilsk-zv.ru/articles/kavminvodjavia_prevrannye_polety.html

Старик:

– Это можно расценивать как правовое государство в действии? Законы соблюдаются, в прокуратуру материалы представлены. Правовая машина запущена. Вот только заложники этой машины еще не одни сутки просидят в различных аэропортах... Но это уже мелочи. Главное, “права человека” соблюдаются.

Сергей:

– А я очень рад, что КМВ с рынка Норильска уходит, летал этой авиакомпанией четыре раза, в половине случаев задержка и отмена рейсов. Им вообще свойственно продавать билеты, например, в Москву ежедневно, а летать три раза в неделю, объединяя и отменяя рейсы.

На сайте можно бесплатно подписаться на электронную версию газеты



СВОИ ОТКЛИКИ
НА ПУБЛИКАЦИИ В “ЗВ”
ВЫ МОЖЕТЕ ОСТАВЛЯТЬ
НА ФОРУМЕ САЙТА
WWW.NORILSK-ZV.RU

Для нас очень важно
ваше мнение!

НА ЗАМЕТКУ

Готовьте документы

Через две недели в Норильске начнется операция “Снегоход”.

Иван ЗОТОВ

Мероприятие, которое проведут представители ГИБДД и Гостехнадзора, состоит из двух этапов. Первый пройдет с 25 октября по 5 ноября, второй – с 25 февраля по 15 марта.

На постоянных постах ГИБДД у водителей, которые перевозят внедорожные мотосредства (снегоходы и квадроциклы), проверят наличие документов о регистрации транспортируемой техники и удостоверений на их управление. На выездных рейдах сотрудники Гостехнадзора кроме документов проверят техническое состояние транспортных средств.

Приглашаем вас принять участие в лотерее, которая проводится среди тех, кто подписался на “ЗВ” на 2-е полугодие 2010 года

Вам нужно всего лишь:

- с 18 по 29 октября принести в редакцию “ЗВ” или отправить по почте копию абонемента на подписку либо копию “табульки”, в которой указана сумма удержания на периодическую печать по безналичному расчету;
- указать контактный телефон, по которому мы свяжемся с вами в случае выигрыша;
- и ждать розыгрыша призов.

Ф. СП-1		Министерство связи РФ Иркутская область газета 52275	
АБОНЕМЕНТ на журнал		52275 (индекс издания)	
на 2010 год по месяцам:		Количество комплектов	
1	2	3	4
5	6	7	8
9	10	11	12
Куда (почтовый индекс)		Адрес	
Кому (фамилия, инициалы)			
ДОСТАВОЧНАЯ КАРТОЧКА			
газета 52275		52275 (индекс издания)	
“ЗАПОЛЯРНЫЙ ВЕСТНИК”		(наименование издания)	
Стоимость	подписки	подписки	Количество комплектов
лечебно-административной	лечебно-административной	лечебно-административной	лечебно-административной
на 2010 год по месяцам:		Количество комплектов	
1	2	3	4
5	6	7	8
9	10	11	12
Куда (почтовый индекс)		Адрес	
Кому (фамилия, инициалы)			

Подписывайтесь на “ЗАПОЛЯРНЫЙ ВЕСТНИК” и участвуйте в розыгрыше призов!

Для подписчиков “Заполярного вестника” в редакции ежемесячно организовывается розыгрыш призов и сувениров

1 ноября результаты розыгрыша и фамилии победителей будут названы на страницах “Заполярного вестника”!

В ОКТЯБРЕ РАЗЫГРЫВАЮТСЯ:



АЭРОГРИЛЬ



МИКСЕР



ТЕРМОПОТ

ПОДПИСКА на “ЗАПОЛЯРНЫЙ ВЕСТНИК” ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

Быть в курсе новостей и окружать себя умными вещами – это по-нашему!

Свободное время



КИНО

от Натальи ОРЛЯНСКОЙ



РЕПЕРТУАР на 16-17 октября

46-23-50 "РОДИНА" 46-23-50			
Весенний зал		Осенний зал	
"Гадкий утенок"	11.30	"Копы в глубоком запасе"	13.00
"Жизнь как она есть"	13.30	"Кочегар"	15.25
"Гадкий утенок"	15.40	"Копы в глубоком запасе"	17.10
"Забери мою душу"	17.40	"Кочегар"	19.35
"Жизнь как она есть"	19.45	"Копы в глубоком запасе"	21.20
"Забери мою душу"	21.55		
22-99-24 "АРТ" 22-99-24			
"Легенды ночных стражей"	11.40	"Ярослав"	20.25
"Ярослав"	14.00	"Темный мир"	22.25
"Темный мир"	16.00	"Рэд"	00.15
"Рэд"	18.00		

"Жизнь как она есть"

Режиссер: Грег Берланти.
Актеры: Джош Дюамель, Джош Лукас, Кэтрин Хэйгл, Кристина Хэндрикс, Сара Барнс.

Про что: Холли Беренсон - набирающий обороты поставщик продуктов питания. Эрик Мессер - многообещающий директор спортивной сети. После рокового первого свидания их теперь объединяет только ненависть друг к другу и любовь к крестнице Софи. Но, когда внезапно они становятся единственными, кто остается у Софи, Холли и Мессер вынуждены забыть о собственных несовпадениях. В попытке состязаться карьерные амбиции и несложные планы досуга им все-таки придется найти хоть что-то общее, ведь отныне им предстоит поселиться под одной крышей.

Как и подобает голливудским драматическим комедиям, картина получилась весьма наигранной, но что "Жизнь как она есть" отличает от своих предшественников в лучшую сторону, так это яркий драматический оттенок. История годовалой девочки, оставленной на попечение двух абсолютно противоположных людей после трагической гибели ее родителей, способна многих заставить пустить слезу.



"Забери мою душу"

Режиссер: Уэс Крейвен.
Актеры: Макс Тьерье, Фрэнк Грилло, Ник Лэшэйви, Дэнзел Уитакер, Джессика Хехт, Зина Грей, Деннис Бутсикарис, Шарика Эпс, Эмили Мид, Ханна Ходсон, Данаи Гурира, Тревор Сент-Джон, Джон Магаро, Элена Херст, Полина Ольшински, Рауль Эспарса, Николь Патрик.

Про что: Ох, уж эти тихие заштатные американские городишки с их вечно сонным утром, все и про всех знающими жителями, бравым шерифом, ночным лаем собак, таинственными реками и густыми лесами, местной школой с "невыными" подростками и обязательным психопатом-убийцей по соседству! Кажется, что все самые кровавые и шокирующие события происходят именно в них.

Не исключением стал и уютный Ривертон, где кровавую бойню устроил любящий отец семейства, вдовамкий разведенный человек. Но вот маньяк убит,



а страх и паранойя никуда не делись! Ведь перед смертью убийца обещал вернуться, если не лично, то в теле одного из сыновей детей, родившихся в ночь его казни... Проходит 16 лет, и Ривертон стремительно погружается в пучину кошмара.

Оказавшись проходным фильмом режиссера "Кошмаров на улице Вязов", лента заинтересует фанатов жанра и поклонников творчества Крейвена, который всего-то делает небольшую разминку перед четвертым "Криком".

"Кочегар"

Режиссер: Алексей Балабанов.
Актеры: Михаил Скрибин, Юрий Матвеев, Александр Мосин, Аида Тумутова, Анна Коротаева, Вячеслав Павлюк, Алина Политова, Варвара Белокурова, Вячеслав Тельнов, Петр Семак.

Про что: Санкт-Петербург, середина 90-х. Главный герой - майор в отставке, ветеран войны в Афганистане Иван Скрибин - работает в кочегарке. В свободное время он пишет рассказ на старой печатной машинке. Жизнь его, на первый взгляд, совсем незамечательна, но время от времени затворника посещают подозрительные люди.

У кочегара есть дочь - молодая бизнес-леди, занимающаяся продажей мехов из Якутии. Она собирается выйти замуж за молчаливого бандита по прозвищу Бизон. И еще у Ивана Скрибина есть друг-сослуживец. На войне он был снайпером, а



сейчас занимается тем, что убивает "плохих людей", а их трупы сжигает в кочегарке старого приятеля.

13-й полнометражный фильм Алексея Балабанова возвращается к его излюбленной теме - "лихим 90-м", когда первые бизнесмены раскручивали свои дела, бандиты ходили по улицам, не пряча оружие, а хорошие люди мирятся с нищетой и несправедливостью.

КНИГА НЕДЕЛИ

От Публичной библиотеки города Норильска

Головоломка

Есть множество вещей, при помощи которых можно вынести человеку мозг. Среди них: крупнокалиберное огнестрельное оружие (очевидно), огромная падающая сосулька (маловероятно) и некоторые литературные произведения (изошренно).

Юлия КОХ

На моем жизненном пути встретилось несколько книг, способных оказывать такое разрушительное воздействие. Недавно их число пополнил роман "Глиф", созданный бывшим ковбоем и учителем начальных классов, а ныне преподавателем писательского мастерства и теоретической критики Персивалем Эвереттом. Автор по каким-то, одному ему ведомым причинам решил совместить под одной обложкой приключенческий роман и лингвистический трактат. Результатом его усилий стало сложное для чтения, забавное и обескураживающее произведение.

От Платона до Ницше

Герой этой истории - вундеркинд по имени Ральф Таунсенд. Несмотря на то что гениальный младенец упорно отказывается говорить (сам процесс внушает ему непреодолимое отвращение), он с легкостью осваивает чтение и письмо. Родители побаиваются чудовищного интеллекта Ральфа, но регулярно снабжают свое чадо трудными самыми разными мыслителями, от Платона до Ницше. Развивая скуку такого рода легким чтением, мальчик благодарствует до четырех лет. Но когда информация о выдающихся способностях малыша распространяется, некоторые взрослые решают использовать его в своих интересах. Неуравновешенные психиатры похищают беднягу для тайных исследований, а правительственные агенты пытаются сделать шпионом. Беспомощный гений попадает на попечение к самым разным людям, философствует, наблюдает и мечтает вновь оказаться рядом с любимой матерью.

Литературная вивисекция на любителя

Крупицы этого странного сюжета автор небрежно рассеял по необъятным полям рассуждений о природе языка, семантике и

логике. Текст "Глифа" имеет любопытную, хотя и малопонятную структуру. Роман состоит из восьми крупных разделов. Каждый из них разбит на небольшие главы, имеющие собственные названия и отличающиеся формой подачи текста. Например, некоторые части этой книги представляют собой весьма подробные стихотворные описания анатомического строения человеческого тела. Лично мне почему-то было противно читать о подъязычной кости, твердой оболочке мозга и прочих малоизвестных составляющих собственного организма.

Вскрытие, пусть даже литературное, - это развлечение на любителя. Зато короткие воображаемые диалоги между великими личностями прошлого и настоящего, которые также являются одной из составляющих книги, неизменно радовали. Автор представил, о чем могли бы поговорить, к примеру, Аристофан и Эллисон (думая, имеется в виду исполнительница близка Лютер Эллисон, хотя этот вопрос требует дополнительных изысканий). Если верить Персивалу Эверетту, эти беседы проходили бы весьма сумбурно. Иногда великие ведут конструктивные диалоги, зачастую не слушают друг друга, а порой и вовсе обвиняют собеседника в сумасшествии.

Ночной кошмар гуманитария

Автор не обходит своим вниманием такой прогрессивный метод анализа текста, как постструктурализм. Мне пришлось вооружиться терпением и хорошо перерывать Интернет, чтобы понять, что же представляет собой это направление литературоведения. Если разобраться в направлении логики, за которым предусмотрительные ученые прячут свои мысли от непосвященных, получается вот что. Критик-постструктуралист, читая текст, не пытается понять, что хотел сказать автор. Он анализирует осколки смысла, потихоньку проскользившие в текст помимо писательской воли, притоком из бессознательного. Этот деятель ищет взаимосвязи, ускользнувшие не



только от наивного читателя, но и от самого создателя текста (на мой взгляд, такое поведение нельзя назвать дружелюбным).

Автор "Глифа" сделал все, чтобы подготовиться к такому глубокому анализу. В качестве "упреждающего удара" он сделал постструктуралистическую персонажку своей книги. Кумир Дулгаса, отца Ральфа, - Ролан Барт (французский философ-постструктуралист, семиотик и литературовед, реальная историческая личность). Он гостит у семейства Таунсенд и ежесекундно проявляет фантастический эгоцентризм в сочетании с полным отсутствием здравого смысла. Как главный комический персонаж, Барт подвергается постоянным изощренным издевательствам со стороны Персивала Эверетта. Апогеем этой эзекции становится воображаемый диалог Ролана Барта и Бога, который заставит не раз хихикнуть любого читателя, даже столь мало посвященного в вопросы современной философии, как и я.

Несмотря на множество забавных моментов и небанальный сюжет, эта странная книга заставляет читательский мозг скрипеть как несмазанная телега. Из-за обилия сносок, силлогизмов и сложных для понимания лингвистических формул (именно формулы, некоторые страницы напоминают ночной кошмар гуманитария) мысль спотыкается на каждом шагу. Привычный процесс чтения прерывается периодами мучительных раздумий. Даже попытки связать названия глав с их содержанием лишь изредка оказываются успешными. Чтобы в полной мере оценить талант и остроумие автора "Глифа", нужно обладать обширными познаниями в самых разных областях, от психоанализа до семиотики (науки о знаках). Автор сконструировал увлекательную головоломку, разгадав которую читатель сможет наконец добраться до единственно правильной трактовки этого странного произведения. С прискорбием признаю, что мне данная задача оказалась пока не под силу. Быть может, успеха добьетесь вы?

НОРИЛЬСКИЙ ЗАПОЛЯРНЫЙ ТЕАТР ДРАМЫ
имени Владимира Маяковского

Представляет спектакль по пьесе Майкла Фрейна "Театр. Шум за сценой"

Режиссер: Борис Гуревич (Санкт-Петербург).
Художник: заслуженный художник РФ Михаил Мокров (Санкт-Петербург).
Балетмейстер: Ирина Шаронова (Санкт-Петербург).
Музыкальное оформление: Владимир Бычковский (Санкт-Петербург).

Актеры: заслуженные артисты России Сергей Игoliniков и Лариса Потехина; Павел Авдеев, Варвара Бабакина, Татьяна Иванова, Маргарита Ильичева, Рамиль Кагарманов, Роман Лесик, Юлия Новикова, Денис Чайников.
Про что: Режиссер Ллойд Даллас готовит для гастрольного "чеса" какую-то глупую пьесу о том, как в загородном доме, за которым следит расселенная экономка, под видом арендаторов приезжает парочка молодых любовников... В это же время в дом возвращаются хозяйка, скрывающиеся от налоговых инспекторов и, следовательно, желающие остаться никем не замеченными. Еще чуть позже в окно залезает вор, он узнает в одной из героинь свою дочь... Постепенно становится очевидным, что интриги в самой тропе гораздо запутаннее, чем в разбираемой пьесе. Выяснить же отношения актеры предпринимать прямо во время спектакля. Поэтому во второй части фактически два действия развиваются параллельно: одно на сцене, другое за кулисами.

К третьей же части фарсовая стихия достигает кульминации: мы видим спектакль "лицом" и можем только догадываться о том, что творится в это время за сценой.

РЕПЕРТУАР ТЕАТРА на 14-20 октября

15, пятница	19.00
"Театр. Шум за сценой"	
16, суббота	18.00
"Кабала святош"	
17, воскресенье	12.00
"Читаем сказку вместе"	
"Девушка-березница"	
17, воскресенье	18.00
"Мистификатор"	

Касса работает с 14.00 до 20.00 без перерыва на обед.
В субботу и воскресенье - с 11.00 до 20.00.
Выходные - понедельник, вторник.
Справки по телефону 22-68-69, 22-70-43.

НОРИЛЬСКИЙ РЕМОНТ
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
ПО "НОРИЛЬСКТРАНСРЕМОНТ"
объявляет конкурсный отбор на замещение вакансий

✓ **начальник технического отдела**
Основные требования к кандидатам:
 + высшее профессиональное (техническое) образование;
 + стаж работы по специальности не менее пяти лет;
 + владение пакетом программ MS Office (Word, Excel), AutoCAD, "Компас";
 + знание требований действующих ЕСКД, ГОСТов, стандартов, документов ИСМК и ЭМ;
 + знание правил и норм охраны труда и промышленной безопасности;
 + опыт работы в ремонтной отрасли (автомобильный, железнодорожный транспорт) желателен.
 ✓ **заместитель директора объединения по подготовке производства**
Основные требования к кандидатам:
 + высшее профессиональное (техническое) образование;
 + стаж работы по специальности не менее пяти лет;

+ владение пакетом программ MS Office (Word, Excel);
 + опыт работы в области материально-технического обеспечения производства в ремонтной отрасли (автомобильный, железнодорожный транспорт);
 ✓ **главный инженер авторемонтного цеха**
Основные требования к кандидатам:
 + высшее профессиональное образование (по специальности "строительно-дорожные машины и оборудование", квалификация "инженер-механик");
 + опыт работы по специальности не менее трех лет;
 + знание конструктивных и технических особенностей автотранспорта;
 + умение работать с инженерно-технической и организационно-распорядительной документацией;
 + владение пакетом программ MS Office (Word, Excel), SAPR;
 + знание правил и норм охраны труда и промышленной безопасности.
Для участия в конкурсе необходимы: копии и оригиналы паспорта, документов об образовании, трудовой книжки, свидетельства о повышении квалификации, документов воинского учета; резюме, характеристики.
Желающим принять участие в конкурсе обратиться по адресу: г. Норильск, р-н локомотивного депо, площадь ТЭЦ, проезд автобусами №6, 11 до остановки "Электродепо", кабинет 204.
Телефон 35-21-84.

НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ
заполярный филиал

ОБЪЯВЛЯЕТСЯ КОНКУРС
в Центре диагностики на замещение вакантного рабочего места дефектоскописта по магнитному и ультразвуковому контролю отделения термодиагностики лаборатории неразрушающего контроля центральной лаборатории надежности

Основные требования к кандидатам:
 ○ среднее профессиональное образование;
 ○ желателен опыт работы в области неразрушающего контроля;
 ○ знание основ метрологии;
 ○ владение пакетом программ Microsoft Office (Word, Excel) и программами обработки изображений;
 ○ отсутствие противопоказаний по состоянию здоровья к профилю деятельности;
 ○ отсутствие увольнений за виновные действия.

Для участия в конкурсе необходимы: копии и оригиналы паспорта, документов воинского учета, трудовой книжки, документов об образовании (с вкладными); другие документы по желанию кандидата (резюме, характеристики, отзывы, рекомендации).

Срок подачи документов - до 29 октября 2010 года.
Желающим принять участие в конкурсе обращаться в отдел по работе с персоналом по адресу: г. Норильск, ул. Богдана Хмельницкого, 15, кабинет 15, с 14.00 до 17.00.
Телефон 46-13-77.

www.norilsknickel.ru